

# ERP IDS-Negocio

**IDS-Negocio** es la solución que ofrece IDSénia para la gestión de compras, almacenes, montaje, ventas y transporte.



**IDS-Negocio** trabaja en entornos abiertos (Windows 95, Windows 98, Windows 2000, Windows NT, Windows XP, Windows 2003, Windows Vista y Unix) y con bases de datos IBM DB2 UDB, SYBASE, SQL Server y Oracle en modo cliente / servidor o en modo Web con clientes ligeros de java (JTI).

IDSénia puede adaptar la aplicación a las exigencias de la actividad particular de cada empresa permitiendo integrar la información de los procesos externos que generen información contable e integrarlos en la Base de Datos corporativa.

También se puede utilizar cualquier lenguaje del mercado para realizar adaptaciones, apoyándose en ODBC para el acceso a datos.

La pantallas siguen la ergonomía de Windows (lista izquierda, pestañas, botones de acción, etc. ), facilita el uso del ratón, dispone de ayuda en línea,.

**IDS-Negocio** aprovecha todas las funciones genéricas de IDS ERP integrándose directamente en los módulos correspondientes y ofreciendo una solución de máxima fiabilidad.



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

Con  
IDS-Negocio  
controlará  
SU  
Empresa.



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

### GENERAL

En general se describirán una serie de características comunes a toda la gestión.

- **MULTIDIVISA.** La gestión permite trabajar con diferentes divisas en cada cliente o documento aplicando el cambio y contravalor correspondiente en cada momento.

- **MULTIIDIOMA.** Podemos generar todos los impresos en diferentes idiomas así se puede adaptarse a la necesidad de cada cliente o proveedor en concreto

- **MULTITARIFAS.** Podemos tener tantas tarifas como se desee, tanto de compras como de ventas. Además estas tarifas podrán tener ofertas por periodos o cantidades y podrán ser actualizadas y recalculadas automáticamente

- **MULTIALMACÉN.** La gestión nos permite trabajar con diferentes almacenes, cada movimiento de producto viene relacionado con qué almacén se ha tratado.

- **MULTIEJERCICIO.** Permite trabajar con diferentes ejercicios abiertos a la vez, simplemente desde el menú principal cambiando el ejercicio activo.

- **DESCUENTOS.** Tablas de descuentos por grupos de productos, grupos de clientes y tarifas

- **COMISIONES.** Tablas de comisiones por grupos de productos, grupos de clientes, representantes

- **TRANSPORTE.** Tablas de transporte por grupos de productos, grupos de cliente, rutas de envío.

- **CONDICIONES.** Todas las condiciones que afectan a un documento son definibles y parametrizables. Como condiciones entendemos descuentos por línea, descuentos pronto pago, descuentos comerciales, impuestos, portes, recargos varios, etc. Estos podrán ser definidos en el cuerpo o pie de cada documento

y su tipo de cálculo por porcentaje, fijo por cantidad etc. Además pueden ir relacionados por condiciones como la forma de pago, importe de la factura, etc.

- **CONTRAPARTIDAS.** Las contrapartidas contables se pueden definir por cada condición a diferentes niveles (hasta por producto diferente) con ello podremos tener una analítica exacta en contabilidad.

- **USUARIOS.** Para utilizar la gestión es necesario tener definido un usuario. Dicho usuario pertenece a un grupo y en dicho grupo definimos los permisos de uso del programa a nivel de pantalla.

- **TIPOS DE DOCUMENTO.** La gestión se parametriza por los tipos de documento, en cada tipo de documento se define su comportamiento para los diferentes módulos de la aplicación, así como su apariencia en pantalla y su relación con otros, permisos, controles a contemplar, etc.

- **IMPRESOS.** Todos los impresos de la aplicación son definibles por el usuario y se ajustan a las diferentes impresoras, tanto matriciales como gráficas.

- **CRYSTAL REPORTS.** La gestión permite una integración total con los informes generados desde CRYSTAL-REPORTS. En un principio la gestión provee de diferentes listados para cada aplicación, no obstante otros listados que se necesite se generarán a medida de cada necesidad con el programa Cristal Reports y los mismos se integrarán en la aplicación.

- **CONSULTAS SQL.** Se provee un sistema de consultas SQL para que el usuario avanzado a partir de las consultas creadas por IDS pueda generar otras consultas o adaptarlas a sus necesidades.

# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

IDS-Negocio es modular, puede crecer con su empresa



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

### VENTAS

Módulo para administrar la gestión con los clientes. Permite generar pedidos, albaranes, facturas, etiquetas, etc.

- **CLIENTES.** Completa ficha de datos de cada cliente, pudiendo distinguir diferentes tipos de clientes (reales, potenciales, etc). Multidirección, multicontacto, multicondiciones comerciales, control de riesgos de cliente, características propias de clientes, grupos de clientes, formas de pago, días fijos de pago y días inhábiles, tarifas y descuentos por cliente etc

- **PEDIDOS.** Diferentes tipos de pedido, definibles por el usuario. Impresos ajustables por el usuario, traspaso de pedidos a albaranes o factura, impresión de pedidos o envío por fax o por e-mail. Gestión del estado del pedido. Entregas parciales. Consultas por diferentes conceptos. Fechas de entrega, confirmación y aviso. Etc...

- **VERSIONES PEDIDOS.** Control de versiones de pedidos de venta guardando las fechas y comentarios de modificaciones.

- **ALBARANES.** Diferentes tipos de albarán, definibles por el usuario con impresos ajustables por el usuario traspaso de pedidos a albaranes, albaranes sin pedido, albaranes que son factura, dirección de entrega por albarán, condiciones de venta por albarán, representantes y transportistas por albarán

- **FACTURACIÓN.** Facturación a partir de albaranes o directa. Diferentes condiciones de facturación, por importe, periodo, tipo de cliente, almacén, etc. Condiciones de pago y cálculo de vencimientos. Impresión y reimpresión de facturas. Baja controlada de facturas. Diario de facturación por varios conceptos, etc.

- **STOCKS.** Completo enlace con los stocks de acuerdo a la definición que se tenga en cada tipo de documento utilizado.

- **CONTABILIDAD.** Enlace contable de las facturas de acuerdo a la definición de las contrapartidas contables

- **TICKETS.** Sistema de ventas por caja o venta directa de tickets.

- **CAJAS.** Cierre y cuadro de cajas, por venta directa para cierre de cajas centralizado o para cierres individuales.

- **CONTRATOS.** Facturación sobre contratos o cuotas periódicas de socios o trabajos de servicios.

- **TARIFAS.** Precios y descuentos por cliente o precios especiales sobre una tarifa base

- **PRODUCTOS PELIGROSOS.** Definición de productos peligrosos y enlace automático con documentos de venta

- **ENVASES.** Definición de envases de cada producto para su venta con control del punto verde

- **EXPORTACIÓN.** Sistema de ventas para exportación con cálculo de precios FOB para estadísticas y aplicación de diferentes variaciones de ventas (EXW, CFR, Etc). Así como contemplar diferentes formatos de facturas para entidades bancarias, aduanas y clientes.

- **PLANIFICACIÓN.** Programas para realizar una planificación de las ventas para su posterior comparación en estadística.

### COMPRAS

Módulo para la gestión de las compras. Contempla los procesos necesarios para el control de las compras de la empresa.

- **PROVEEDORES.** Ficha completa de proveedores pudiendo distinguir diferentes tipos de proveedores, diferentes direcciones, diferentes

# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

IDS-Negocio es sólido. Más de 500 instalaciones certifican sus funcionalidades e integridad de la información.



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

contactos, multicondiciones, formas de pago, tarifas por proveedor, condiciones por proveedor, productos y referencias por proveedor, etc.

- PEDIDOS. Diferentes tipos de pedido, definibles por el usuario. Impresos ajustables por el usuario, impresión de pedidos o envío por fax o por email. Gestión del estado del pedido. Entregas parciales. Consultas por diferentes conceptos. Fechas de entrega, confirmación y aviso. Etc

- VERSIONES PEDIDOS. Control de versiones de pedidos de compra guardando las fechas y comentarios de modificaciones.

- ALBARANES. Diferentes tipos de albarán, definibles por el usuario con impresos ajustables por el usuario, albaranes sin pedido, condiciones de compra por albarán, etc.

- LIQUIDACIÓN. Liquidación de facturas de compra a partir de albaranes. Punteo de albaranes y cuadro de facturas.

- STOCKS. Completo enlace con los stocks de acuerdo a la definición que se tenga en cada tipo de documento utilizado.

- CONTABILIDAD. Enlace contable de las facturas de acuerdo a la definición de las contrapartidas contables

- CONTROL COSTOS. Sistema de cálculo de costos a partir de albaranes y condiciones de compra para cálculo de costos finales o tarifas de venta

- TARIFAS DE PROVEEDORES. Importación de tarifas de proveedores para la creación rápida de productos nuevos o para el recálculo de los costos de cada producto

### OFERTAS

Gestión de ofertas o presupuestos

de ventas. Se incluye todo el proceso de ofertas hasta la creación de facturas proformas.

- OFERTAS. Entrada de documentos de ofertas de ventas con fechas de vencimientos, avisos etc. Impresión de estas ofertas para envío por fax, email etc.

- SEGUIMIENTO. Seguimiento de estas ofertas por consultas o listados de acuerdo a diferentes propósitos como cliente, producto o fecha de caducidad.

- TRASPASOS Traspaso de estas ofertas a pedido en firme o albarán. Traspaso totalmente automático

- PROFORMAS Proceso de facturación de estas ofertas para hacer facturas preformas aplicándoles los impuestos, descuentos o recargos de la factura.

### PROYECTOS

La gestión de proyectos consiste en la unión de la diferente información de los distintos módulos de la gestión.

- PROYECTO. Definición de un proyecto, asignando una serie de características propias, una fecha de inicio y otra de previsión de finalización. A continuación todos los documentos de la gestión que se relacionen con dicho proyecto se introducirán con una misma referencia.

- INFORMES. Informes estadísticos de este proyecto, juntando en el mismo albaranes de compra, movimientos de almacén, albaranes de venta, presencia de empleados, etc. Costes por proyectos, etc.

### STOCKS

Completa gestión de stocks para el control de trazabilidad del productos enlazado directamente con los módulos de compras, ventas y fabricación.

# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

IDS-Negocio es flexible. I.D.Sénia modificará y adaptará cualquier módulo de la aplicación a sus necesidades concretas.



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

definición de diferentes almacenes tanto físicos como lógicos. Ubicación de productos en cada almacén

- **ARTICULOS.** Completa ficha de productos con diferentes niveles de agrupación, por familias, subfamilias, grupos estadísticos, categorías, productos alternativos, productos en almacén, tipos de producto, códigos de barras, etc.

- **KITS.** Sistema de conjuntos o kits para ventas de productos por grupos

- **IDIOMAS.** Diferentes idiomas por cada producto

- **UNIDADES.** Definición de unidades distintas para compra, venta, y stock por producto o por proveedor/producto, con formulas para cálculo automático de stocks.

- **CARACTERÍSTICAS.** Bultos, pesos, etiquetas, etc. Diferentes características a definir en cada producto para ser usadas en otros módulos de la aplicación.

- **LOTES.** Control de stocks por lotes de compra o fabricación. En caso de usar lotes en un producto y almacén todos los movimientos Irán relacionados con el lote correspondiente consiguiendo con esto una total trazabilidad de cada lote.

- **MOVIMIENTOS.** Movimientos de almacén, sistema para ajustes manuales de los stocks y su incorporación a los históricos de cada producto donde se incluyen automáticamente todos los movimientos generados por el resto de las aplicaciones de compras, ventas y producción.

- **INVENTARIOS.** Sistema de inventarios por meses o días. Inventarios a precio medio de coste, precio ultimo de coste, precio del DÍA o precio político de una tarifa. Inventarios FIFO, inventarios de stock real o stock contable. Inventarios resu-

midos o totales. Podremos tener otro apartado para el cierre mensual de stocks si la empresa lo necesita.

- **CONTROL.** Sistema de control de productos en bajo mínimo o con stock de ruptura. Aviso en documentos o avisos por informes. Cálculo automático de stocks mínimos y máximos a partir de movimientos o temporadas.

- **EMBALAJE.** Definición de los embalajes de cada producto para listar etiquetas de embalaje en los documentos de ventas o parking-list.

- **FABRICACIÓN SIMPLE.** Sistema de fabricación para procesos de fabricación simple a partir de estructuras de un nivel definidas en las composiciones de cada producto.

- **CONSULTAS.** Tendremos diferentes consultas de productos y stocks por pantalla e informes, extractos de movimientos por diferentes conceptos, disponibilidad, etc.

- **LIBROS DE TARIFAS.** Programas para generar libros de tarifas con diferentes precios y realizar agrupaciones distintas en cada pagina.

## REPRESENTANTES

Modulo para la gestión de representantes y vendedores. Podremos definir dos niveles de comisionistas por cada cliente representante y supervisor. Estos datos se heredarán en cada documento de venta y se calcularán las comisiones según las tablas o condiciones del cliente o del representante.

- **REPRESENTANTE** Completa ficha de representante con toda su información, contactos, condiciones de factura, comisiones, tablas de comisiones, etc. A parte cada cliente vendrá con su relación correspondiente con un representante y un supervisor si es el caso.

- **DOCUMENTOS.** Todos los docu

# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

IDS-Negocio es moderno. Incorpora las últimas tecnologías técnicas para ofrecerle un producto seguro y con futuro.



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

mentos de venta heredarán de la ficha del cliente o del documento relacionado el representante y supervisor correspondiente, así como el tipo de comisión a aplicar

- **COMISIONES.** Cálculo automático de comisión a diferentes niveles según definición del representante, por línea de documento, por albarán o por factura. Presentara un informe con el detalle de todas las comisiones calculadas

- **FACTURA COMISIONES.** Cálculo de la factura del representante y enlace contable de la misma aplicando las retenciones correspondientes así como los impuestos definidos en la ficha del representante

### **DISTRIBUCIÓN**

Como distribución entendemos toda la gestión de transportista y embalaje necesaria para la distribución de los productos vendidos.

- **VEHÍCULOS.** Tendremos tablas de vehículos donde se especifica cada vehículo con sus características así como a que transportista pertenece. Por cada transportista podremos definir su tarifa por ruta, cantidad, porcentaje o m3 según el tipo que nos aplique.

- **RUTAS.** Cada cliente pertenecerá a una ruta de distribución y cada albarán de venta tendrá asociada la misma

- **LISTAS DE ALBARANES.** Podremos generar listas de albaranes para la carga de un vehículo a partir de la ruta asignada y que nos servirá para notificar a almacén que productos cargar, editar un parking-list o hacer etiquetas de envío.

- **FACTURA TRANSPORTISTAS.** A partir de los albaranes del transportista generaremos la factura de transporte, puntuando los envíos realizados con el transportista y

enlazando posteriormente la factura a contabilidad.

- **TRANSPORTE POR ALBARÁN.** Podremos relacionar directamente cada albarán de compra o de venta con el transporte correspondiente y asignar su coste.

- **ETIQUETAS EMBALAJE.** A partir de las listas de albaranes y con la definición del sistema de embalaje de cada producto podremos listar etiquetas y paking-list para el transporte

- **DOCUMENTOS EMBALAJE.** En caso de embalajes más complejos se pueden crear documentos de embalaje con 3 niveles de agrupación ( Palet, Caja, Bolsa) y con diferentes características en cada nivel para así poder definir exactamente el embalaje necesario para cada envío.

### **CALIDAD**

Sistema de control de calidad a nivel de proveedores, productos, y fabricación. El programa crea los controles necesarios para clasificar cada proveedor o cada proveedor en cada producto o cada producto que fabriquemos.

- **PROVEEDORES.** Por cada proveedor crearemos una serie de características nuevas para indicar el tipo de clasificación que tiene, que batería de preguntas o conceptos a valorar, si se ha enviado la carta de evaluación y que resultado a dado dicha evaluación, con que fecha y que personas han firmado dicha carta, etc. Con esto podremos listar los proveedores, su estado actual, los proveedores descartados, la valoración actual, es estado de una nueva valoración, etc.

- **PRODUCTOS.** Es el mismo caso que en proveedores lo que la definición se ajusta por cada producto y con las características de cada

# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

IDS-Negocio es rentable. Juntamente con IDSénia formará y adaptará la aplicación en plazos record, por lo que rápidamente podrá mejorar todos los procesos de su empresa. necesidades



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

producto, como embalado, plazo entrega, etc. Con esto podremos obtener una lista de valoraciones por proveedor y sus productos o un producto con todos los proveedores que lo sirven.

- **FABRICACIÓN.** Este es un sistema más exhaustivo de control pues hace referencia a toda nuestra fabricación. En el mismo indicaremos una serie de pruebas a realizar a cada producto, que valores son los correctos y que posibles desviaciones se aceptan y por último en que punto de la producción y que periodicidad de pruebas se deben de realizar. Con esto el programa de producción generará automáticamente documentos de pruebas a realizar a los productos que deberemos rellenar con los resultados dándonos con ello una valoración de la calidad de cada fabricación controlada.

### RECLAMACIONES

Sistema estadístico para el control y valoración de reclamaciones. Este módulo nos da un control tanto de las reclamaciones recibidas de nuestros clientes como de las reclamaciones de nuestros proveedores.

- **TIPOS DE RECLAMACIONES** En un principio se definen los tipos de reclamaciones posibles como de venta o de compra
- **CLASES** Cada reclamación tiene una clase o causa y una solución
- **RECLAMACIONES** En este se van enumerando todas las reclamaciones que se reciben, se valoran, y se les da un estado (entrada, pendiente, solucionada) así como las causa y las soluciones adoptadas
- **INFORMES** A partir de las reclamaciones se generar informes estadísticos por los diferentes conceptos, cliente, producto, proveedor, causas, soluciones, importe de

las reclamaciones, etc.

### ALMACENES

El sistema de almacenes nos servirá para controlar las ubicaciones de los almacenes. En si se trata de una gestión de almacén "caótico" para control físico de los stocks y movimientos. La gestión es multialmacén por lo que puede controlarse diferentes almacenes de la gestión.

- **ESPACIOS.** Definición de espacios en los almacenes hasta de 9 niveles distintos.
- **MÁXIMOS ESPACIOS.** Definición de asignaciones de productos y stocks máximos por espacio para control de entradas.
- **INVENTARIOS.** Inventarios a un fecha en concreto por espacios o por productos. Cierre de inventarios.
- **HISTÓRICOS.** Consultas, extractos de los movimientos de almacén.
- **CONSULTAS.** Localización de movimientos por entrada, lote, producto, ubicación, etc.

### ESTADÍSTICAS

Sistema de acumulación de estadísticas off-line. Sistema de definición de hasta 9 niveles acumulando cantidades, importes y precios medios.

- **DEFINICIÓN.** Sistema de definición de estadísticas pudiendo crear tantas como se deseen
- **ACUMULACIÓN.** Programas para acumular estadísticas desde diferentes fuentes, albaranes de compra, albaranes de venta, movimientos de almacén, pedidos de compra, pedidos de venta, facturas, ordenes de fabricación, etc.
- **IMPRESIÓN.** Diferentes sistema de impresión según el tipo de acumulación, comparativas de dos periodos, 12 acumulados, cantidades

# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

IDS-Negocio es útil. Sistema orientado al "Dato Único" que provoca La máxima optimización de todos los datos de la empresa.



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
www.idsenia.es

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: ids@idsenia.es

, cantidades e importes, etc.

- **CIERRE ESTADÍSTICAS.** Sistema de cierre de estadísticas para conservar acumulados entre periodos y de esta manera agilizar los cálculos de las mismas.
- **PRESUPUESTARIA.** Programas para crear e importar un presupuesto de ventas y por medio de estas acumulaciones presentar el resultado comparando con el presupuesto.

### **O.L.A.P.**

Gestión de la estadística global de la empresa. El sistema OLAP permite el análisis profundo de toda la información generada en la empresa. Dicha información es guardada en micro-cubos para su posterior análisis en cualquier PC.

- **DEFINICION** Definición de los cubos olap, dimensiones y acumulados, origen y fórmulas para el cálculo.
- **CÁLCULO** Proceso para calcular cubos, automatizado o manual el cual recoge toda la información necesaria de los datos de la empresa y genera uno o varios micro-cubos para su posterior análisis.
- **EXPLOTACIÓN** Programa para la explotación de estos cubos. Programa para abrir y consultar los micro cubos, exportar información a Excel, Word o Html, etc.

### **FABRICACIÓN SIMPLE**

Gestión de los procesos para generar una fabricación simple como sería el caso de un montaje sencillo.

- **FÓRMULAS** Definición de las estructuras de producción
- **PARTES DE PRODUCCIÓN** Creación a partir de las fórmulas de los partes de producción tanto en cuanto a consumo como a producido.

- **LOTES** Gestión total de la trazabilidad de estas fórmulas de producción.
- **STOCKS** Afectación automática de todos los stocks de los partes de producción, tanto cosumos como producto producido.
- **PRECIOS** Actualización automática de los precios de coste y venta de aquellos productos acabado formados por formulas.

### **TRAZABILIDAD**

Gestión completa de todos los stocks de los productos con su correspondiente trazabilidad. Todos los módulos de la aplicación que afectan a stocks están completamente interrelacionados para garantizar la total trazabilidad de cada producto. La gestión se lleva por medio de lotes que cuando se activan en un producto obliga a ser utilizado en todas las gestiones.

### **TARIFAS DE PROVEEDORES**

Gestión de tarifas y productos de proveedores. El módulo consiste en poder importar en el sistema todas las tarifas de los proveedores con sus códigos, descripciones, precios y características. Estas tarifas se almacenan aparte y están relacionadas con nuestros propios productos pudiendo ser utilizadas para calcular automáticamente precios nuevos de venta y crear automáticamente los nuevos productos

- **DEFINICIÓN** Definición de las tablas para importar las tarifas de cada proveedor, indicando el formato, los campos a importar etc.
- **IMPORTACIÓN** Proceso para importar estas tarifas de ficheros ascii o Excel y guardarse en la aplicación como base para cálculos o plantilla para nuevos productos.



# ERP IDS-Negocio

## Funcionalidades:

IDS-Negocio es activo. IDSénia esta mejorando continuamente el producto y ofreciendo versiones anuales con dichas mejoras.



Berenguer IV, 36 local 2  
43560 La Sénia  
Tarragona  
[www.idsenia.es](http://www.idsenia.es)

Teléfono: 977-576-004  
Fax: 977-576-063  
Correo: [ids@idsenia.es](mailto:ids@idsenia.es)

- **CÁLCULO** Actualización automática por fórmulas de los precios de venta a partir de tarifas de proveedores importadas.
- **ALTAS** Creación de nuevos productos propios a partir de la base de los productos importados. El sistema enlaza de manera que cuando un producto no se encuentra en nuestra base de datos utiliza la base de datos de proveedores y nos permite crear directamente dicho producto en nuestras propias tablas

### **CONTROL COSTOS DE COMPRAS**

Gestión para control de costos de compras. Consiste en la definición de una serie de tablas o generales o por proveedor o por producto de las fórmulas para cálculo de los costes y precios de venta. En dichas tablas se indican fórmulas, constantes y valores que influyen en el precio de coste como portes, descuentos, rapels, costes de distribución, comisiones, etc.

- **FÓRMULAS** Definición de los escalados de dichas fórmulas en tres niveles, general, por proveedor o por producto
- **ALBARANES DE COMPRA** Cuando se introduce un albarán de compra el sistema verifica si hay algún cambio de precio o de valor de sobre el último cálculo, si es así almacena dicha variación para que se recalculen precios de venta al momento o en diferido.
- **ACTUALIZACIÓN DE PRECIOS** Desde la misma entrada de albaranes de compra o en diferido se puede ir a calcular los nuevos precios de coste y de venta en el caso de modificaciones de la compra.

### **RESERVAS DE STOCKS**

Sistema para reserva de stocks desde pedidos de venta o manual-

mente. El sistema reserva el stock por un periodo en concreto y lo "aparta" de la gestión habitual para que cuando dicho pedido sea en firme se le pueda asignar el stock reservado.

### **GESTIÓN DE CARBURANTES**

Módulo de gestión para el control de surtidores de carburantes y su reparto.

- **SURTIDORES** Definición de los diferentes surtidores, con los valores de contadores y stocks por depósitos
- **ENTRADAS/SALIDAS** Registro de las entradas y salidas de los surtidores, enlazando con los stocks de la aplicación, así con compras y ventas y cuadre con los contadores de lectura
- **DIARIOS** Informes oficiales de los movimientos de productos de carburantes
- **REPARTO** Definición de listas de reparto previstas presentado las hojas de ruta e informes oficiales necesarios
- **ADUANAS** Presentación telemática de las ventas y repartos de combustible en aduanas

### **GESTION DE TIENDAS CON CENTRALES**

Sistema para la gestión de tiendas remotas conectadas a una central. Por medio de conexiones de e-mail diarios se sincroniza la información entre la central y los remotos, de manera, que desde la central se conoce diariamente los cierres de caja, stocks, ventas y compras de cada tienda, y en la tienda se actualizan nuevos productos, stocks de otras tiendas y precios al día. En las tiendas hay una versión reducida de la aplicación.